



INTERPRÉTER UNE DEMANDE DÉCORATIVE



315 € HT



1 jour



7h



4 à 11 pers.



1 formateur

PUBLIC

**Initiation &
Perfectionnement**

Pré-requis : tous niveaux

Pour Qui ?

*Artisans carreleurs - ouvriers
carreleurs - négoce (agents technico-
commerciaux, agents commerciaux
sédentaires, chefs de cour),
conseillers à la vente*

CONTENU

THÉORIQUE

- Étude
- Conseil client
- Mise en œuvre



ZAC de Migalon
13 BD Charles voisin
42160
Andrézieux-Bouthéon

CONTACT

04.51.68.00.52

contact@formationexcellencecarrelage.com



- Identifier et exploiter les informations utiles à la réalisation du projet
- Identifier les supports
- Conseiller techniquement le client
- Identifier les règles techniques de mise en oeuvre
- Sélectionner et proposer des solutions adaptées
- Rédiger un plan d'exécution
- Évaluer les risques et proposer des mesures de prévention

OBJECTIFS PÉDAGOGIQUES

LES +

- CONTENU PERSONNALISÉ
- CAS PRATIQUES
- PRISE EN CHARGE OPCO
- LIVRET DE SYNTHÈSE



ÉVALUATION

Théorique et pratique : exercice, questionnaire, analyse et mise en situation réelle
Attestation de fin de formation en fin de journée